

D. MODELOS DE PLANTACIÓN DE IGLESIAS

- I. El Modelo de la Iglesia Hija

- II. Establecimiento de Iglesias Según el Principio del ‘Tallo de Fresa’

- III. Establecimiento de Iglesias por Colonización

- IV. Establecimiento de Iglesias por Adopción

- V. Establecimiento de Iglesias creando Múltiples Congregaciones

- VI. Establecimiento por Accidente

- VII. Utilizando un Equipo Misionero

- VIII. Estableciendo con un Pionero

- IX. Establecimiento con Un Pastor Fundador

- X. Estableciendo una Iglesia por Medio de una Campaña o Misión.

I. EL MODELO DE LA IGLESIA HIJA

Una Iglesia Hija nace de la Iglesia principal o Iglesia Madre

- a. La iglesia madre provee los recursos
- b. La iglesia madre provee el sostenimiento y la contabilidad desde el inicio

Tres Situaciones Comunes que Estimulan el Establecimiento de una Iglesia Hija:

SITUACIÓN #1

Un grupo grande de miembros viene de otra área geográfica para plantar o establecer una iglesia

Ventajas

- a. Es más fácil de evangelizar a los vecinos y personas
- b. Permite que la Iglesia Madre pueda identificarse más estrechamente con las necesidades de esa área
- c. El área propuesta para una nueva iglesia puede tener un fuerte sentido de propia identidad y unidad para poder luego independizarse
- d. Enviar un grupo de personas que ya tienen algún tipo de relación entre sí, ayudaría desde el principio a establecer esa iglesia.

Desventajas

- a. El que un grupo de personas viva en la misma área, no exige necesariamente el establecimiento de iglesia
- b. Los que se trasladan como grupos desde una iglesia existente probablemente traigan sus ideas de lo que "debe ser" una iglesia
 - La Iglesia Hija trata de copiar a su Iglesia Madre
 - El nuevo modelo debe tomar en cuenta cómo son sus vecinos y cuáles son sus necesidades

- c. Es posible que el estilo de adoración de la Iglesia Madre funcione bien para los que van a ella, pero no necesariamente para los que van a la Iglesia Hija
 - La meta debe ser alcanzar personas que no asisten a ninguna iglesia

SITUACIÓN #2

- a. Establecer una Iglesia Hija dentro del mismo edificio o cercano a la Iglesia Madre podrían alcanzar a las personas que no van a la iglesia
 - Establecer una Iglesia Hija en el mismo edificio puede ayudar a alcanzar otras etnias

Ventajas:

- a. Se puede alcanzar a un grupo que no está siendo alcanzado
- b. Se puede evitar tensiones innecesarias con la Iglesia Madre debidas al estilo de adoración
- c. Puedes utilizar varios estilos de adoración hasta alcanzar la excelencia en cada uno de ellos

Desventajas:

- a. Puede conducir a divisiones
- b. Las tensiones no resueltas pueden ser trasladadas y continuar entre la Iglesia Madre y la Iglesia Hija
- c. El establecimiento de una nueva iglesia debe estar genuinamente motivada por el potencial de crecimiento y no solo para evitar conflicto

SITUACIÓN #3

Alcanzar otros grupos socio-económicos

La diferencia de clase, etnia o edad pueden ser tales que algunos pueden no sentirse cómodos adorando en alguna iglesia en particular y las necesidades de tales grupos pueden exigir alguna nueva iglesia que se acople a sus normas culturales y los ministros adecuadamente que en algunas de las iglesias ya existentes

Ventajas:

Una iglesia establecida y diseñada para satisfacer las necesidades de un grupo específico puede ser flexible en términos de lengua música, estilo de adoración

Desventajas:

- a. Existe el peligro de reforzar las barreras culturales cuando tenemos una iglesia dentro de otra iglesia
- b. Es posible crear iglesias tan diferenciadas culturalmente que sus miembros lleguen a no apreciar otras expresiones culturales de la iglesia
- c. La cantidad que potencialmente pueda alcanzar tales grupos puede ser tan pequeña que haría imposible el sostenimiento de una iglesia

II. MODELO DE LA IGLESIA “TALLO DE FRESA”

Son varias iglesias que proceden de la misma madre y permanecen de alguna manera unida a la iglesia madre

Tales congregaciones están suficientemente cerca geográficamente de la Iglesia Madre como para poder reunirse en servicios unidos mensualmente

Ventajas:

Las distintas congregaciones pueden ser suficientemente adaptables para satisfacer las necesidades culturales de la comunidad y al mismo tiempo mantiene las ventajas de la mayor disponibilidad de recursos de la iglesia madre

Desventajas:

- a. Algunas de las iglesias "tallos" pueden eventualmente desear convertirse en congregaciones completamente autónomas
- b. A veces es difícil mantener los niveles de energía necesarios, por ejemplo, para el sostenimiento continuado de tantas congregaciones

III. MODELO DE ESTABLECIMIENTO DE IGLESIA POR COLONIZACIÓN

Establecimiento de Iglesia por Colonización: Se da cuando la iglesia envía una familia a otra colonia

Ventajas:

- a. Puede facilitar el establecimiento de situaciones pioneras en la zona
- b. Permite a la iglesia misionera estar activamente implicada en una misión dentro del país

Desventajas:

- a. El modelo de Colonización exige dones muy particulares y un alto nivel de compromiso
- b. Este modelo es una empresa a largo plazo
- c. Raramente se obtienen resultados rápidos
- d. La supervisión y el sostenimiento que resultan difíciles

IV. MODELO DE ESTABLECIMIENTO DE IGLESIA POR ADOPCIÓN

Se da cuando una iglesia no tiene los recursos para sostenerse

Ventajas:

- a. La existencia de un grupo que ya radica en el área objetivo
- b. Acceso a una red de relaciones
- c. Ideas frescas que puede traer la Iglesia Madre pueden ayudar al grupo a superar problemas existentes

Desventajas:

El grupo existente por adopción pudo haber tenido buenas razones para fracasar en el establecimiento de esa iglesia

- Problema de liderazgo, de la misma iglesia, por pérdida de la visión
- Es importante que la iglesia que apoya y la iglesia que es apoyada se pongan de acuerdo y tengan la misma visión
- Las expectativas deben ser exploradas cuidadosa y exhaustivamente y es bueno tener un acuerdo escrito de las expectativas que las dos iglesias sostienen

V. MODELO DE IGLESIA CREANDO MÚLTIPLES CONGREGACIONES

La iglesia principal alquila el local a distintas etnias o inclusive a distinta denominación

Ventajas:

- a. Uso más eficiente del local o administración
- b. Posibilita el desarrollo de un ministerio especializado que pueda utilizar la infraestructura administrativa de dicha congregación
- c. Permite una iglesia existente desarrollar un ministerio entre personas que de otro modo no se podrían alcanzar
- d. Permite que aquellos de otra culturas y subculturas puedan reunirse

Desventajas:

- a. Las estructuras administrativas de la Iglesia ya existentes pueden requerir sensibilizarse a los asuntos y necesidades de los grupos que lo están utilizando
- b. Puede aumentar la presión en los locales porque los grupos necesitan reunirse no solamente los domingos sino otros días
- c. La viabilidad depende del mantenimiento de muy buenas relaciones personales entre los líderes de las distintas congregaciones

VI. MODELO DE IGLESIA POR ACCIDENTE

Esta iglesia surge como resultado de una división en la congregación

No podemos hablar de ventajas porque no existe ninguna

- Una separación amistosa puede ayudar, pero no siempre se da el caso
- Una división siempre trae consecuencias irreparables

VII. MODELO UTILIZANDO UN EQUIPO MISIONERO

Se envía un equipo misionero por 5 ó 6 meses para empezar la obra y luego se regresan

Ventajas:

- a. Provee una forma de movilizar una considerable cantidad
- b. Provee una amplia gama de dones
- c. Algunos de sus miembros continuarán estableciendo otras iglesias

Desventajas:

- a. Los miembros de los locales se pueden sentir abrumados y poco adecuados
- b. Cuando los grupos se van se requiere de un cuidadoso tratamiento

VIII. MODELO DE ESTABLECIMIENTO CON UN PIONERO

Algunos individuos son pioneros por pura naturaleza. Simplemente tienen que fundar iglesias y lo hacen

Las características de estos individuos son, por ejemplo: si dejamos a algunos de ellos en el desierto, estos encontrarían agua y alimento de donde sea

Ventajas:

- a. Uso creativo de tales personas
- b. Maximiza sus dones
- c. Se consigue hacer el trabajo
- d. Pueden trabajar por encima de las barreras culturales
- e. Su experiencia acumulada en establecer iglesias aumenta su efectividad

Desventajas:

- a. Frecuentemente existe una falta de responsabilidad y apoyo a esas personas porque tienden a trabajar solos
- b. Es muy difícil la transición

IX. MODELO DE ESTABLECIMIENTO CON UN PASTOR FUNDADOR

Es un pastor que ya tenía un grupito y decide pastorearlo

Su habilidad es conducir un equipo a lo largo de un dilatado período de tiempo y permanece como su pastor por muchísimo tiempo

Ventajas:

- a. La posibilidad de una relación larga ayuda a conseguir estabilidad y confianza
- b. La longevidad en un ministerio puede contribuir a construir una gran congregación

Desventajas:

- a. El primer pastor que ha tenido una iglesia ha sido el peor remunerado de todos
- b. Puede existir la tendencia de que el pastor fundador
- c. No existen procedimientos para que la transición se produzca sin conflicto y dolor para cuando el pastor sea restituido

X. MODELO ESTABLECIENDO UNA IGLESIA POR MEDIO DE UNA CAMPAÑA O MISIÓN

La presencia de un grupo pequeño en una zona donde no hay iglesia
Enviar un pastor evangelista durante un tiempo

Ventajas:

- a. Es una manera de acelerar el proceso
- b. El proceso utiliza una gama grande de dones

Desventajas:

- a. La situación inmediatamente posterior a la cruzada puede ser muy difícil
- b. Este método exige una inversión financiera muy grande